

必見 明日を勝ち抜くヒントが見つかる **無料**
石材店のための特別セミナー

『超実践的！石材店売上アップの成功法則、完全ガイド！』
 ～誰もが今日から使える、即効性抜群の売上アップのネタを、大放し！～

(株)日本売上アップ研究所 代表取締役

講師 **中西 正人 氏**

1回目 4月18日(水)

14:30～16:00

2回目 4月19日(木)

10:30～12:00



1972年、兵庫県加古川市生まれ。大手経営コンサルティング会社にて石材業・葬祭業の活性化チームを創設し、約12年間にわたり、チームリーダーを務める。2011年(株)日本売上アップ研究所を設立。すでに支援先は200社以上。反骨の町医者の「赤ひげ経営コンサルタント」として有名。著書に『90日で売上を1.5倍にするマーケティング計画』『繁盛看板はこうつくるーお客がどんどん集まる看板づくりのテクニック』(共に同文館出版)がある。月刊仏事に6回シリーズで「売上アップの武器倉庫」を連載。

『成約率がグングン上がる➡ 石材店の必勝法則！！』
 ～6万人のお客様対応から見えた、消費者のホンネを徹底分析！
 ホームページやチラシを優秀営業マンに変身させるには？！～

(株)鎌倉新書 執行役員 お墓マーケティング事業部長

講師 **西本 暢 氏**

1回目 4月19日(木)

14:30～16:00

2回目 4月20日(金)

10:30～12:00



1974年、熊本県出身。高校在学中より海外放浪。中国留学を経て1999年立教大学卒。2002年、会社設立。ITソリューション開発・サイト制作などを手掛ける。ゼロから立ち上げたネットコミュニティサイトは、2年で年間売上10億円に成長。2008年、(株)鎌倉新書に入社。お墓のポータルサイト「いいお墓.com」の集客力を年間1万5千人規模(業界1位)に拡大。お墓相談の対応件数は6万件を超える。現在、同サイト運営を通じ、300社以上の石材小売店の販売支援・コンサル業務を行っている。ネット集客のスペシャリスト。

両セミナーの1回目と2回目は同一内容です。開始時間までに弊社2階会議室にお集まり下さい。

ご希望の口にチェック(レ)を入れ、下記要項を記入し、FAXして下さい。

4月18日(水)	4月19日(木)	4月20日(金)
	<input type="checkbox"/> 中西正人氏(2回目)	<input type="checkbox"/> 西本暢氏(2回目)
<input type="checkbox"/> 中西正人氏(1回目)	<input type="checkbox"/> 西本暢氏(1回目)	

御社名 _____ 参加代表者名 _____

参加人数 _____ 人 ご連絡先 _____ 弊社担当者名 _____

鳴本石材株式会社 〒714-0062 岡山県笠岡市茂平2918-23 Tel:0865-66-1414

お申込みFAX番号⇒0865-66-3022