

なるもと春の展示会
特別セミナー

—アイデアと実行力で元気な同業者に学べ！—

営業マンのいない地域密着店でも出来る、 口コミ営業術とは！？

2017年

4月12日(水)

14:30-16:00

4月13日(木)

10:30-12:00

会場：鳴本石材（株）
本社 会議室

参加費 無料

講師 大橋理宏氏

株式会社大橋石材店 代表取締役社長

4月12日(水)のセミナー終了後 午後6時から
セミナー講師を囲んでの交流会を開催いたします。
ぜひ、ご参加ください。

交流会費：5,000円

場所：カーサタケダ（笠岡市高島）

※離島の民宿です。獲れたての海の幸を
ご堪能下さい。希望者は宿泊も可能です。
詳しくは担当営業へお問い合わせ下さい。

締切：3月31日(金)

定員に達し次第締め切らせていただきます。



講師 プロフィール

大橋 理宏氏

神奈川県横須賀市の
株式会社大橋石材店 代表取締役社長

大学卒業後サラリーマン営業職を経て
平成4年より家業である大橋石材店に勤務。
平成16年 二代目代表取締役に就任。
以降 積極的に消費者向けイベントを開催。
また、消費者向けだけに留まらず、各地の
終活イベントの立ち上げにもかかわっている。
現在、横須賀石材工業組合組合長
神奈川県石材業連合会副会長

神奈川県横須賀市で「日本一の情報発信」をキャッチフレーズに掲げる
(株)大橋石材店の2代目社長。

「営業マンがいないので、お客様や友人にいかに口コミで営業をしていただか」を徹底的に追求。

地域での横のつながりを活かし、横須賀市内15業種の異業種で実行委員会を組織し開催した終活イベント「ハッピーエンドフェスタinよこすか」、終活コンサルタント、お片付コンシェルジュ、相続や行政書士といった専門家を招いての「整えライフセミナー」など、型にはまらない独自のイベントを数多く開催。
SNSやブログなど、ネットを活用した情報発信にも力を入れており、地域密着型石材店だからできるエンドユーザーとの接点づくりにおいて堅調な成果をあげている。「亡くなつてから」のサービスが主体だった供養業界において、「生きている人同士の関係性」に着目し、小さな会社だからできる消費者目線のアイデアと実行力、フットワークとネットワークを活かした取組みは、業界でも高い注目・関心を集めている。

現在、日本石材工業新聞に「まちの石屋だからできる！」を好評連載中。

こんな方におすすめ



- チラシやDMなどの効果に限界を感じている方。
- 来店客が年々減っていると実感している方。
- イベントをやってみたいが、小さい会社だからとあきらめている方。
- 地域との繋がりは沢山あるが、なぜか商売に結び付かない方。
- このままだと駄目だと危機感はあるが、何を始めれば良いか分からぬ方。
- 終活の勉強はしたが、どう活かしたら良いのか模索中の方。
- ブログを始めてみたが、長続きしなかった方。
- 地域に根付いた商売を行い、地元を元気にしたい方。

会場アクセス・お問合せ



鳴本石材(株) 本社

〒714-0062 岡山県笠岡市茂平 2918-23

T E L 0865-66-1414

F A X 0865-66-3022

E-mail soumu@narumoto.co.jp

交通アクセス

東京駅 福山駅まで約3時間30分

新大阪駅 福山駅まで約1時間

博多駅 福山駅まで約1時間30分

福山駅 大門駅まで約10分

大門駅からタクシーで約5分

羽田空港から岡山空港まで約1時間30分

岡山空港から車で約1時間



ナルモト通信

検索

ナルモト通信にも情報を掲載しています。
検索もしくは左記QRコードを読み取って
アクセスしてください。

申込みは FAX 本紙にご記入の上、送信下さい。メール 本文に下記の情報を記入の上、送信下さい。
コチラ 0865-66-3022 soumu@narumoto.co.jp

参加日時	<input type="checkbox"/> 4月12日(水) 14:30~16:00	名	<input type="checkbox"/> 交流会参加	名
参加人数	<input type="checkbox"/> 4月13日(木) 10:30~12:00	名		
御社名		ご住所 (都道府県名)		
ご連絡先		ご参加 代表者名		

各セミナーの1回目と2回目は同一内容です。開始時間までに弊社(上記住所参照)2階会議室へお集まり下さい。

※先着順となっておりますのでお早めにお申込み下さい。

※同業者(卸業者)の方のお申込みはご遠慮下さい。

※セミナー中の録音はご遠慮下さい。